

Conseiller-commercial, MON PROFIL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2020 / AGENT COMMERCIAL INDEPENDANT

RESEAU Keymex immobilier

Phoning et PIGE journaliers pour la prise de RDV Prospection Physique sur secteur (porte à porte) RDV d'expertise du bien chez les particuliers Remise d'expertises et négociation pour la rentrée

de mandats

Gestion des visites, prise d'offres et négociations Création et suivi dossiers notaires (promesses de vente,

signature définitive)

janv. 2015 / janv. 2020 Responsable agence de voyages

SAMUI ADVENTURE - Thailande

KohSamui, Réception clients dans les hôtels et villas

Thailande Commercialisation et vente de programmes vacances

Gestion planning clients

Création et réalisation d'excursions terres et mer Guide et animateur d'excursions pour une clientèle

Francophone et anglophone

Gestion du personnel et des partenaires Création et élaboration d'un site internet

sept. 2007 / juil. 2014 Ingénieur commercial SeniorVente directe

CANON-DIVISION GRAND FORMAT

France Commercialisation de solutions logiciels et

d'impressions

Prospection téléphonique et physique Réalisation d'un CA annuel de 1 300 000 €

auprès d'une clientèle d'architectes, artisans, bureaux

d'études, grands comptes, imprimeurs.

sept. 2005 / juil. 2007 Ingénieur commercial Junior

EPSON-DIVISION GRAND FORMAT

France commercialisation de solutions d'impression grand format

Support à la vente avec les revendeurs

pour les clients finaux

Mise en place d'outils marketing Démonstration produits en showroom

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2007 Master 1 marketing et management - BAC+4

Paris, France Groupe ICD

/ juin 2005 BTS Force de Vente - BAC+2

Paris, France Groupe IGS

COMPETENCES

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Elémentaire

Français

Néerlandais Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Course à pied, Randonnée, Voyages, Lecture